



LOIKKA TYÖELÄMÄÄN

“Löysin itsestäni uusia vahvuuksia, tutustuin uusiin ihmisiin ja löysin uusia kontakteja.”

Loikalla uuteen duuniin? Loikka työelämään-valmennus on kahden viikon dynaaminen ja voimaannuttava ryhmävalmennus. Tavoitteena on löytää sinulle työkokeilupaiikka, töitä tai polku työelämään jonkin palvelun tai koulutuksen kautta.

Apunasi on ammattitaitoiset valmentajat sekä henkilökohtainen työhönvalmentaja. Valmennuksessa on tarkoitus löytää oma polkusi työelämässä sekä se voima ja resurssit, jotka vievät sinua polullasi eteenpäin. Käymme monipuolisesti läpi erilaisia teemoja liittyen itsetuntemukseen, oman osaamisen sanoittamiseen, työelämään sekä saat käyttöösi konkreettisia vinkkejä ja tukea työnhakuun. Valmennuksen päättyessä Sinulla on seuraava työelämään suuntaava steppi selvillä.

Tervetuloa mukaan, nähdään valmennuksessa!

Kahden viikon valmennusten ajakohdat 2025:

ma-pe klo 12-16

20.1.-31.1.

10.2.-21.2.

17.3.-28.3.

Paikka: PARKKI Business Park, Hämeenlinnan Ikkuna-tila,
Kasarmikatu 6

Pääset mukaan ottamalla yhteyttä omavalmentajaasi.
Ilmoittaudu viimeistään kaksi viikkoa ennen valmennuksen alkua.



Lisätietoja valmentajilta:

Kati Stolt, p. 040 358 3853 Marika Hyvärinen, p. 040 702 7265



SINUSTAKO MYNNIN AMMATTILAINEN? LOIKKA-HANKE JA MYNNINSYDÄN- MITÄ MYNTI OIKEASTI ON?



**OLETKO INNOSTUNUT TIETÄMÄÄN LISÄÄ
MYNTIPROSESSISTA JA
ASIAKASHANKINNASTA? LOIKKA-HANKE JA MYNNINSYDÄN –
YHDESSÄ KOHTI MYNNIN HUIPPUA! ♥**

Kiinnostaako sinua myynti, mutta tarvitset rohkeutta ensimmäiseen askeleeseen?

Me Myynninsydämellä uskomme jokaisen potentiaaliin ja haluamme auttaa sinua löytämään oman polkusi myynnin maailmassa – kokemusta tai koulutusta et tarvitse, aito kiinnostus riittää!

Valmennuksessa saat käytännön vinkkejä ja työkaluja, joiden avulla opit hyödyntämään omia vahvuuksiasi ja osaamistasi.

Sukellamme yhdessä myynnin ja asiakashankinnan maailmaan -pystyt hyödyntämään tätä valmennusta omalla polullasi, oli se sitten myyntimaailma, yrittäjyys tai työnhaku itsessään. Personoimme henkilökohtaisesti osallistujille sopivan tavan hyödyntää myynnin taitoja.

Kohtaamme jokaisen ihmisen ihmisenä – yhdessä olemme enemmän! ♥

Oletko valmis? Loikkaa mukaan vauhdikkaaseen valmennukseen!

Valmennuspäivät 13.2.2025 klo 9-12, 20.2 klo 9–12, 27.2 klo 9-12 ja 6.3. klo 9-12

MITÄ VALMENNUS TARJOAA

- Tietoa myyntialasta
- Myyntiprosessin läpikäynti
- Oman osaamisen ja persoonan myynti työhaussa
- Verkostot
- Tekemisen meininki ja innostava porukka

“Myynti on ihmissuhdetaitoja, aitoja kohtaamisia, empatiaa ja
inhimillisyyttä”



044 982 0721



satu.latvio@myynninsydan.fi